



NESORI.RU

2.0



ВЫСТАВКИ

СТТ-2013
WASTETECH-2013



ВОТ ОНО КАКОЕ, НАШЕ ЛЕТО!

РЕЗУЛЬТАТЫ КОНКУРСА НА СТР. 8



Специалисты ЗАО «Гидросила» приступили к выпуску гидравлической аппаратуры для ВПК



ЗАО «Гидросила» расширяет спектр выпускаемой продукции. В первом квартале 2013 года были изготовлены опытные образцы гидравлической аппаратуры для ВПК, которые успешно прошли испытания. Уже в июле этого года были изготовлены первые серийные партии гидравлических компонентов.

Александр Жарков,
коммерческий директор
ЗАО «Гидросила»:

«На сегодняшний день российский рынок гидрокompонентов больше ориентирован на западно-европейских производителей, нежели на российских. В последние годы постепенно увеличивается объем поставок из Китая и Кореи. Это обусловлено многими факторами, в первую очередь, соотношением цены и качества стандартных серийно производимых изделий. Однако в последнее время мы наблюдаем рост спроса на гидравлическую аппаратуру, способную работать в сложных климатических условиях. Мы получаем все больше запросов на изготовление оборудования, способного работать при температуре от -45 до +90°C. Зарубежные компании, которые сегодня способны произвести и

поставить такие гидравлические компоненты, не могут обеспечить удобные для заказчика условия поставки ввиду длительных сроков и негибкости к изменению конструктива. Зачастую заказчик интересуется адаптация изделия под машину, а не наоборот».

Павел Карпов,
исполнительный директор
ЗАО «Гидросила»:

«Мы считаем, что благодаря высокой квалификации наших кадров и приобретённому опыту, используя весь потенциал имеющегося у нас современного оборудования, мы сможем стать надежным партнером для предприятий ВПК по производству и поставкам гидравлического оборудования, к качеству и конструкции которого предъявляются особенно высокие требования».

<http://www.rg-gidrosila.ru/>



Начал свою работу новый торгово-производственный филиал сети

В рамках проекта по развитию розничной сети ООО «ЭрДжиСи-трейд» начал свою работу торгово-производственный филиал «Южный порт».

Филиал расположен по адресу 2-й Южнопортовый проезд, дом 31 и открыт для покупателей с понедельника по пятницу с 10 до 18 часов. В новом филиале можно приобрести весь спектр гидрокompонентов от «ЭрДжиСи-трейд»: уплотнения собственного и импортного производства, РТИ, РВД и фитинги, трубы и штоки для гидроцилиндров, ремкомплекты гидроцилиндров для отечественной и импортной спецтехники. Кроме того, в наличии всегда есть популярные модели гидроагрегатов: гидронасосы, гидромоторы, гидрораспределители, коробки отбора мощности, модульная и клапанная аппаратура, а также гидравлические фильтры и масла. В ближайшее время в филиале будет установлено оборудование для срочного изготовления гидрокompонентов. В случае, если клиенту необходимо уплотнение,

не входящее в стандартную производственную программу, его в течение часа можно будет изготовить прямо на месте на станке австрийской компании «Экономос». Также в течение часа клиенты смогут получить и изготовленные по индивидуальным параметрам рукава высокого давления. Сотрудники нового филиала - высококвалифицированные технические специалисты, у которых можно получить консультацию по вопросам идентификации, замера и подбора запчастей. Если нужна деталь, запчасть или РВД не окажется в наличии, можно заказать необходимые товары со склада компании в Люберцах и получить их в филиале в удобное время.

<http://www.rgc-trade.com/>

Новый каталог уплотнений RGC™



Дмитрий Лочинов,
исполнительный директор
ООО «ЭрДжиСи-трейд»

«Мы рады представить Вам новый выпуск каталога уплотнительных элементов нашего производства. Данное издание посвящено серийным уплотнениям RGC™. Это продукция, которая широко известна на рынке и по достоинству оценена крупными производителями гидрофицированной техники, ремонтными и эксплуатационными предприятиями. При разработке новой версии каталога были учтены рекомендации и пожелания наших многочисленных клиентов. Структура издания стала более удобной и интуитивно понятной. Каталог содержит дополненные описания конструкций и материалов уплотнительных элементов, рекомендации по применимости и монтажу. Значительно расширен справочный раздел для конструкторов и технологов. В новом издании представлен полный ассортимент производимой продукции, в том числе и штоковые манжеты нового поколения RG1, RG17, RB из специальных сортов полиуретана. Отдельный раздел посвящен нашим возможностям по производству несерийных уплотнений. Данное направление становится все более востребованным и получило значительное развитие в рамках расширения сети розничных продаж комплектующих для гидросистем RGC-Express. Мы уделяем большое внимание информационно-технической поддержке потребителей. Надеемся, что это издание поможет Вам в работе, сделав процесс подбора уплотнительных элементов более быстрым и точным».

ЗАО «РГ-Ремсервис» стало «Центром гарантийного обслуживания» оборудования марки Eaton в России



Подписан договор о сотрудничестве с «Итон Индастриз ЛП, г. Глазго» (Eaton Industries LP, Glasgow), согласно которому ЗАО «РГ-Ремсервис» получил статус официального центра гарантийного обслуживания оборудования марки Eaton в России.

Еaton - это многоотраслевая компания, предоставляющая решения для эффективного управления электрической, гидравлической и механической энергией. Компания Eaton является мировым технологическим лидером в разработке и производстве надежных, высокоэффективных гидравлических систем и компонентов для промышленной и мобильной сфер применения.

Гидравлическое подразделение компании включает в себя такие направления бизнеса как элементы силового и управляющего гидропривода, соединения для гидросистем, а также шинопневматические муфты и тормозные системы. Компания Eaton осуществляет свою работу в более чем 175 странах мира. Статус официального центра гарантийного обслужива-

ния компании Eaton наделяет ЗАО «РГ-Ремсервис» полномочиями принимать решения по обращениям конечных пользователей для исполнения гарантийных обязательств в отношении всей продукции Eaton (серии Vickers и др.) на территории РФ.

<http://www.rg-rem.ru/>

NESORI.RU: Пусть всегда будет чисто!



С 1 июля 2013 года в начале свою работу новая версия интернет-магазина NESORI.RU. Отличительные характеристики сайта - простота и удобство. В то же время сайт использует самые современные инструменты для качественного обслуживания клиентов и взаимодействия с ними.

Коммуникации с клиентами осуществляются посредством онлайн-консультаций или обратного звонка специалиста после соответствующего запроса. Среди «фишек» нового NESORI.RU - оригинальный дизайн, уникальный информационный контент и нестандартное навигационное решение. Сайт полностью реконструирован, появился ряд дополнительных возможностей, облегчающих

выбор и приобретение товара. Каталог продукции и сам процесс формирования заказа стали более наглядными благодаря большому количеству уникальных изображений товаров, а также конфигуратору, позволяющему рассчитать стоимость товара с необходимыми характеристиками и комплектацией прямо на странице товара.

Благодаря продуманному меню, пользователи всего за пару кликов могут получить доступ к информации о товаре и совершить правильную покупку. Обновленный ресурс также информирует о новостях отрасли и компании, знакомит с акциями и скидками. В специальных разделах сайта представлены «Специальные предложения» и «Хиты продаж». Предусмотрена возможность оставить отклик о товаре и ознакомиться с мнениями клиентов, которые уже совершили покупку. Кроме того, на сайте используется прозрачная схема расчета стоимости доставки. При оформлении заказа клиенты видят именно ту сумму, которую им нужно будет заплатить, в зависимости от типа

доставки и категории товара. В ближайших планах разработка мобильной версии сайта и системы накопительных и оптовых скидок. Для покупателей-юридических лиц теперь есть возможность прямо с сайта распечатать счет для безналичной оплаты товара.

Антон Евдокимов, коммерческий директор:

«Обновление старой версии сайта было обусловлено расширением ассортимента продукции и предлагаемых услуг, и, как следствие, необходимостью максимально полно донести информацию об особенностях товара до клиента. Наш магазин стремится развиваться и всегда гибко реагирует на потребности и желания покупателей. Именно поэтому мы всегда уделяем большое внимание обеспечению не только удобных, но и по-настоящему выгодных способов для совершения покупок».

<http://www.nesori.ru/>

ВэйстТэк-2013



Компания «РГ-Техно» приняла участие в 8-м Международном форуме по управлению отходами, природоохранным технологиям и возобновляемой энергетике «ВэйстТэк»-2013». Это самое крупное специализированное мероприятие, посвященное проблемам управления отходами и развитию природоохранных технологий в России и странах ближнего зарубежья.

Среди постоянных участников форума - крупнейшие российские и зарубежные производители техники, оборудования и технологий для обращения с отходами. Компания «РГ-Техно» в ходе выставки вновь подтвердила заслуженный статус флагмана отечественного коммунального машиностроения, представив самую масштабную экспозицию современных автомобилей для сбора и вывоза отходов, а также широкую линейку оборудования для сбора ТБО. Вниманию посетителей выставки «ВэйстТэк» на трех выставочных площадках «РГ-Техно» были представлены шесть единиц техники

для сбора отходов. Одним из наиболее интересных экспонатов стал мусоровоз со встроенной системой мойки контейнеров и контейнерных площадок, не имеющий аналогов на российском рынке. Еще одной сенсацией выставки стал компактный высокоэффективный мусоровоз РГ-50 для работы в условиях плотной городской застройки, выполненный на шасси Mercedes-Benz Atego с оборудованием Zoeller Mini. Эта машина способна заменить до трех устаревших мусоровозов при меньших габаритных размерах и уникальной маневренности шасси. Большой интерес посетителей

также вызвала еще одна новинка от «РГ-Техно» - мусоровоз с системой мониторинга и взвешивания отходов XTTrack. Экспозицию посетили топ-менеджеры предприятий-партнеров компании: немецкого концерна Zoeller, производителей автомобильных шасси MAN, Scania и Mercedes-Benz, а также ведущие специалисты отрасли и представители органов государственной власти. По итогам работы компании на выставке достигнуты предварительные договоренности о дальнейшем сотрудничестве с ведущими российскими компаниями по сбору и утилизации отходов в нескольких регионах России.

«В течение вот уже нескольких лет мы участвуем в международном экологическом форуме WasteTech и можем наблюдать, как выставка развивается из года в год. Для нас, как для одного из лидирующих предприятий отрасли, крайне важно принимать участие в этом мероприятии. Я очень доволен итогами выставки - меня приятно порадовали ее масштабы, количество посетителей и, конечно, то, какой интерес вызвала наша техника.

Мы представили на выставке самую обширную экспозицию, на наших стендах и стендах партнеров были представлены самые современные модели техники и оборудования, используемые в сфере обращения с отходами.

Интересные экспозиции представили и наши конкуренты. На выставке у нас есть возможность оценить их рост и развитие, и у нас появляется стимул постоянно совершенствовать нашу технику, предлагать нашим клиентам более эффективные и современные решения».

Роман Лобов,
исполнительный директор
ООО «РГ-Техно»



«Международный форум по управлению отходами, природоохранным технологиям и возобновляемой энергетике WasteTech-2013 с каждым годом становится все популярнее. Каждая компания старается показать что-то новое, необычное - это касается не только самой продукции, но и оформления стендов.

«РГ-Техно» в очередной раз представила на стендах компании самое современное и функциональное оборудование для обращения с отходами, и наша продукция выгодно отличалась от продукции конкурентов, что неоднократно отмечали посетители нашего стенда.

В целом выставка прошла продуктивно, стенд посетило большое количество новых клиентов и тех, с кем мы уже давно работаем. Подводя предварительные итоги, можно с уверенностью сказать, что наши ожидания оправдались, и мы, безусловно, будем принимать участие в выставке и в следующий раз».

Антон Евдокимов,
коммерческий директор
ООО «РГ-Техно»

«Безусловно, выставка превзошла все наши ожидания. За 4 дня наш стенд посетило очень много гостей, причем не только из Москвы, но и из разных городов России и стран СНГ.

Работа на выставке - это не только сложный труд, но и всегда праздник. Нам удалось создать действительно праздничное настроение на наших стендах, и поток посетителей практически не иссякал. Вся новая продукция, которую мы показали на выставке - это очень актуальные предложения для рынка, поэтому все посетители были заинтересованы в получении информации о наших продуктах. Словом, нам удалось не только «показать себя», но и приобрести новых клиентов, а также новые контакты в профессиональной среде».

Наталья Филатова,
менеджер по продажам
ООО «РГ-Техно»



«Такая крупномасштабная выставка - это уникальная возможность для налаживания деловых контактов, обмена опытом с региональными и мировыми производителями. WasteTech - прекрасно организованное мероприятие, абсолютно необходимое для всех участников рынка. Оно полезно и производителям оборудования, и тем, кто предоставляет услуги по выводу и переработке отходов, и потребителям этих услуг.

Несмотря на то, что окончательные итоги подводить рано, уже сейчас можно с уверенностью сказать, что проделанная на выставке работа приносит положительные результаты.

Я хочу сказать огромное спасибо нашим партнерам, производителям шасси MAN, Mercedes-Benz и Scania, которые также продемонстрировали нашу технику на своих стендах и помогли нам максимально полно представить нашу продукцию на выставке».

Александр Румянцев,
старший менеджер по продажам ООО «РГ-Техно»

СТТ 2013



Компания «ЭрджиСи-трейд» приняла участие в крупнейшей в мире ежегодной выставке строительной техники, оборудования и технологий - «СТТ-2013». Это самое масштабное событие строительной отрасли, которое собрало крупнейших производителей и поставщиков техники, оборудования, комплектующих из России и 30 стран мира.

Выставка «СТТ-2013» завершила свою работу с рекордными показателями. За 5 дней экспозицию посетили почти 37 тысяч человек из России, стран ближнего и дальнего зарубежья. Впервые в выставке приняли участие более 1 000 компаний, продемонстрировавших технику и оборудование и похваставшихся новинками. В этом году выставка разместилась на территории в 130 000 м² (на 5% больше, чем в 2012 г.), в двух павильонах и на открытой площадке выставочного центра. Площадь стенда компании «RGC-Trade» составила 100 м². Задача сделать большой стенд интересным, ярким и необычным была успешно выполнена в сотрудничестве с компанией-застройщиком «Раско-Экспо». Футуристический дизайн, включающий себя объемные подвесные конструкции и колонны, оформленные продукцией RGC™, по достоинству оценили посетители выставки.

Дмитрий Лочинев, исполнительный директор ООО «ЭрджиСи-трейд»:

«В этом году для создания стенда мы выбрали концепцию максимально свободного пространства. Перед нами стояла задача создать комфортные условия для большого количества контактов и переговоров. Кроме того, мы хотели приятно удивить наших клиентов. Участие в выставке для нас не только историческая традиция, но и отличная возможность собрать вместе наших друзей, партнеров и клиентов, организовать встречи, на которые обычно не хватает времени. Ежедневно на стенде компании работало более 10 высококвалифицированных специалистов, которые консультировали посетителей и предлагали им максимально эффективные индивидуальные решения».

Компания представила на выставке комплектующие для гидросистем – как собственного производства под маркой RGC™, так и продукцию зарубежных производителей. Это гидрораспределители собственной сборки, гидромоторы, гидронасосы, запчасти для спецтехники, а также комплектующие для гидросистем: уплотнительные системы, РВД, трубы и штоки, промышленные рукава. Впервые была представлена новинка - штоковые уплотнения RG17 из морозостойкого полиуретана, основной особенностью которых является рациональное распределение контактного давления и улучшенный уплотняющий эффект. В рамках выставки состоялось множество встреч с постоянными и новыми клиентами. Были достигнуты предварительные договоренности, которые вскоре перерастут в долгосрочное сотрудничество.

«Выставка «СТТ» - это, наверное, одно из самых масштабных и значимых событий строительной отрасли, которое объединяет сотни мировых и отечественных производителей. Наша компания является постоянным участником этого мероприятия, ведь это отличная возможность для нас увидеть достижения партнеров и конкурентов, представить свои новинки, обменяться мнениями и впечатлениями, а также обсудить возможные пути сотрудничества.

Участвуя в выставке, мы замечаем, что с каждым годом растет интерес к нашей продукции. Наш стенд становится более востребованным среди посетителей. Люди узнают нас уже только по одному логотипу RGC™, а это свидетельствует о том, что наш бренд обретает заслуженную известность и среди основных игроков рынка, и среди предприятий, работающих в области розничной торговли.

В целом, выставка прошла успешно. Конечно, об итогах говорить пока рано, но мы надеемся, что количество наших клиентов и заказов увеличится».

Александр Зерков,
директор департамента гидроагрегатов ЗАО «РГ-Ремсервис»



«Меня порадовали замечания наших «старых знакомых» и новых клиентов о стабильном развитии нашей компании и их реальная заинтересованность в расширении точек взаимодействия или начала серьезного сотрудничества.

Большая часть запланированных переговоров прошла очень результативно. В ходе общения на выставке был выявлен неподдельный интерес российских и зарубежных потребителей к опорно-уплотнительным элементам для гидравлических цилиндров и агрегатов марки RGC™. И это понятно, так как помимо значительного расширения размерного ряда в производственной программе и в каталоге добавилось много нового. В первую очередь, это новые уплотнения штока с современными профилями RG01 и RG17, статические уплотнения O и S, буферное уплотнение RB и грязеуловитель WRS».

Игорь Плужников,
менеджер по развитию направления «Уплотнительные системы»
ООО «ЭрДжиСи-трейд»

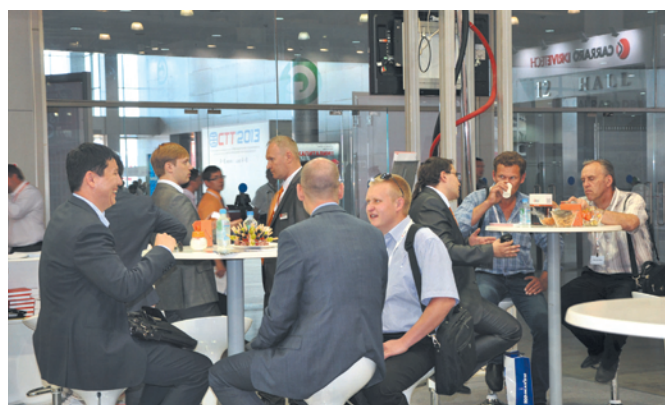


«На выставке удалось встретиться со многими клиентами и конкурентами. «СТТ» является очень удобной площадкой для организации встреч с представителями множества компаний за короткий промежуток времени.

В качестве результатов выставки хочу отметить ряд полезных переговоров и обсуждений по вопросам качества ремкомплектов и РВД, формирования ассортимента.

Были достигнуты договоренности с рядом новых клиентов о замене импортной продукции ремкомплектами и РВД нашего производства. Я не сомневаюсь в том, что прошедшая выставка принесет нам много новых партнеров».

Тимофей Мудраченко,
старший менеджер направления «Запчасти для спецтехники»
ООО «ЭрДжиСи-трейд»



«Выставка «СТТ» уже много лет является традиционным мероприятием для нашей компании. Наш стенд за дни выставки посетили все наши европейские поставщики. Запланированные встречи состоялись, и мы получили действительно интересные предложения относительно дальнейшей совместной работы.

Особенно хочется отметить масштаб стенда и креативный, яркий дизайн. Мы получили множество положительных отзывов не только от наших постоянных клиентов, но и от конкурентов, что не может нас не радовать.

Хочу поблагодарить всех клиентов, посетивших наш стенд. Надеемся, что нам удалось укрепить дружеские отношения с постоянными покупателями и приобрести новых друзей».

Алефтина Цебулянко,
менеджер по развитию направления «Трубы и штоки»
ООО «ЭрДжиСи-трейд»





Вот оно какое, наше лето!

Оксана Кудыма,
руководитель отдела
персонала:

«Когда мы планировали традиционный летний выезд на корпоративный отдых, во время разработки программы мероприятия родилась идея конкурса, где все сотрудники компании могли бы поучаствовать в выборе «самых-самых». Мы долго обсуждали, как именно он должен проходить, получились бурные дебаты по поводу названий, количества номинаций, выбора шуточных призов, ведь в нашей компании работает множество выдающихся личностей, заслуживающих к себе особого внимания.

В выборе самых «ярких, приметных, в нашей компании всеми заметных» приняла активное участие большая часть наших сотрудников, выбор делали с большим энтузиазмом. Свои голоса коллеги отдавали за очень разных людей, в некоторых номинациях даже получилась упорная борьба за первые места.

По итогам нашего голосования «Самыми добрыми, веселыми и супероптимистичными» оказались: **Наталья Прохорова** (менеджер по развитию «ЭрДжиСи-трейд»), **Тимофей Мудраченко** (старший менеджер «ЭрДжиСи-трейд»), **Татья-**

на Кулакова (начальник отдела снабжения «ЭрДжиСи-трейд»). Самыми главными «Смешариками» стали: **Елена Калашникова** (менеджер отдела снабжения и транспорта), а также **Виталий Нагайцев** (автоэлектрик «РГ-Техно»).

«Заводилой и мотором компании, у которых ярче всех блестит в глазах, море энергии» стали: **Галина Ясенко** (руководитель отдела снабжения и транспорта), **Александр Кузнецов** (старший менеджер «ЭрДжиСи-трейд»), **Сергей Швагер** (мастер участка «РГ-Техно»).

Главным «Электровеником» была выбрана **Алефтина Цебуляк** (менеджер по развитию «ЭрДжиСи-трейд»).

Звания «Интеллектуально-го сотрудника, которому по плечу решение самых сложных задач» получили **Петр Альбертович Шмидт** (начальник службы обеспечения производства «Гидросилы»), **Василий Прошин** (старший менеджер «РГ-Ремсервис»), **Наталья Владимировна Гвоздева** (главный бухгалтер «РГ – Ремсервис»). В борьбе за титул самой «Мудрой совы» победили **Зоя Олеговна Волкова** (финансовый директор), а также **Сергей Швагер** (бригадир участка «РГ-Ремсервис»).

«Профессионалами в своем деле» были названы **Елена Егорова** (заместитель главного бух-

галтера по автоматизации учета), **Дмитрий Филимонов** (директор производства «РГ-Техно»), **Константин Забаровский** (менеджер по развитию «ЭрДжиСи-трейд»). Главными «Золотыми ручками» стали **Елена Алексеевна Кандалова** (секретарь), **Александр Данилюк** (начальник отдела строительства и эксплуатации).

В лидеры номинации «Тех, кто продает снег, зимой» вырвались **Антон Евдокимов** (коммерческий директор ООО «РГ-Техно»), **Олеся Громова** (менеджер по продажам «ЭрДжиСи-трейд»).

Главными «Купцами-продавцами» стали **Антон Сотников** (менеджер по продажам «ЭрДжиСи-трейд») и **Александр Румянцев** (старший менеджер по продажам «РГ-Техно»).

«Теми, кто ничего не пропустит все заметит и зафиксирует» были выбраны **Владимир Михайлович Решетов** (руководитель отдела ВЭД), **Эльвира Кузнецова** (менеджер по продажам «ЭрДжиСи-трейд»), **Николай Лысенко** (начальник АХО). Победителями же в номинации «Нюх как у собаки, а глаз как у орла» стали **Ирина Мусаева** (менеджер по персоналу) и **Владимир Ройтман** (генеральный директор).

Титулы «Широкой души человека» достались **Татьяне Тищенко** (финансовый аналитик), **Нико-**

лаю Гончару (слесарь – монтажник «РГ-Техно»), **Александр Мельнику** (техническому директору «РГ-Техно»).

Победителями в номинации «Душка» были выбраны **Павел Анатольевич Карпов** (исполнительный директор «Гидросилы»), **Николай Иванович Гуртовой** (токарь «РГ-Ремсервис»).

Мы очень рады, что наш конкурс доставил радость и его участникам, и победителям, и надеемся, что все наши следующие мероприятия тоже привлекут внимание и вызовут интерес такого количества сотрудников!

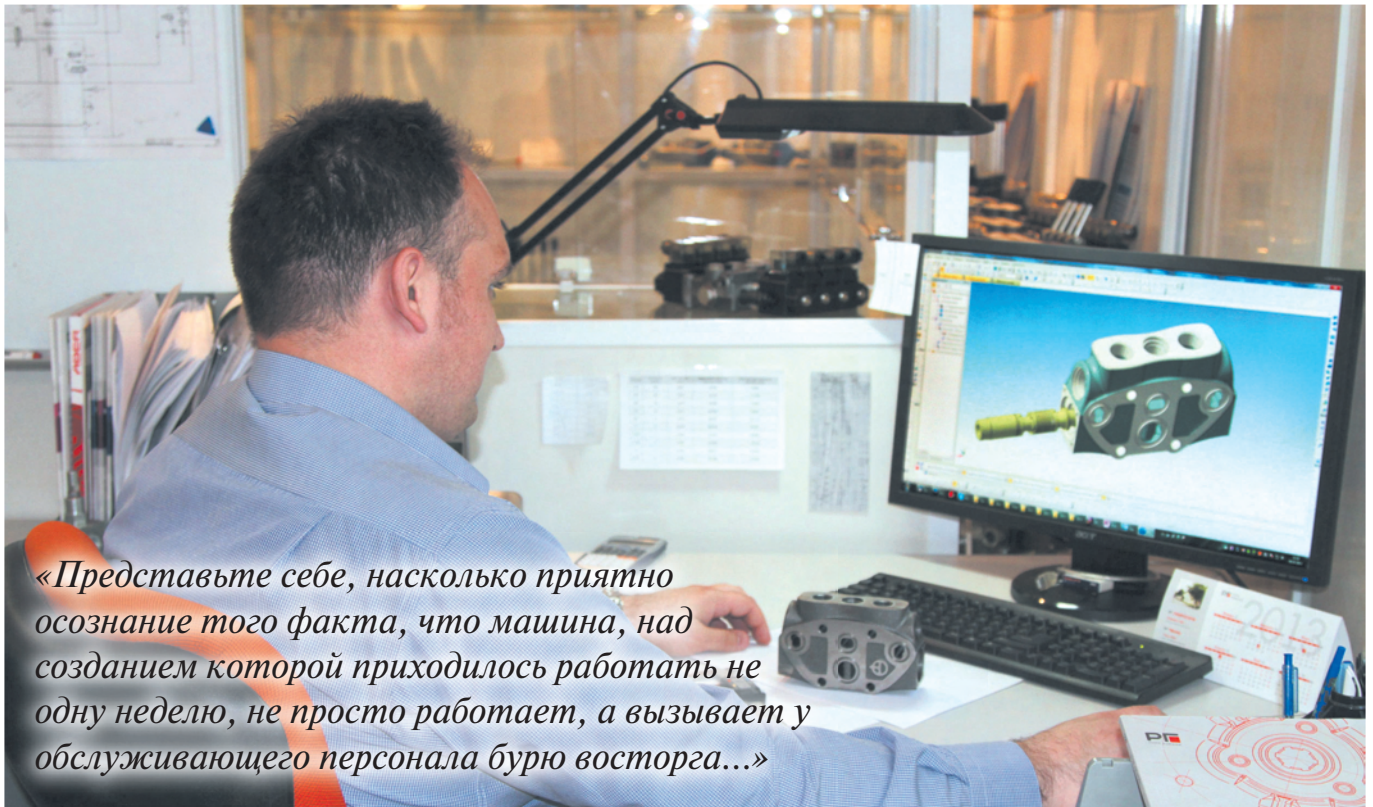
В программе выездного пикника были веселые конкурсы, спортивные состязания, развлекательная программа для детей наших сотрудников, а также соревнования между двумя сборными по пейнтболу.

Все нашли себе занятие по душе: кто-то играл в волейбол, кто-то демонстрировал ловкость и смекалку, участвуя в эстафетах, а кто-то просто ел вкусный шашлык и наслаждался свежим воздухом.

Мы рады, что у нас получилось в выходной летний день собрать вместе столько сотрудников всех предприятий Группы компаний «РГ». Нам становится все больше и больше, и такие мероприятия позволяют нам ближе познакомиться и лучше узнать друг друга».



Максим Лебедев: «Самое главное для конструктора - видеть результаты своего труда»



«Представьте себе, насколько приятно осознание того факта, что машина, над созданием которой приходилось работать не одну неделю, не просто работает, а вызывает у обслуживающего персонала бурю восторга...»

ВЫБОР СПЕЦИАЛЬНОСТИ

В конце июня 1998 года, получив баллы на вступительных экзаменах, я отправился подавать документы на один из факультетов МГТУ им. Н.Э. Баумана. Сначала у меня было желание поступать на кафедру Э2 «Поршневые двигатели». Интерес к этому направлению был вызван давним увлечением авто- и мототехникой. При осмотре стенда факультета «Энергомашиностроение» моё внимание привлек стенд кафедры Э10 «Гидромашины, гидроприводы, гидропневмоавтоматика». На стенде демонстрировалась работа гидроманипулятора, выполняющего сверточное позиционирование деталей при сварке крупной металлоконструкции. Понаблюдав некоторое время за этим процессом, я решил поговорить с представителем кафедры, после чего закрепил свой выбор подачей документов. Время учебы прошло довольно быстро, хотя сам процесс казался вечностью. Во время учебы я принимал активное участие в научной работе кафедры. С груп-

пой товарищей мы разработали и построили стенд для испытания гидроцилиндров закрылок с управлением от ПК. Вместе с преподавателями я участвовал в разработке человекоподобного шагающего робота (робот сделал свои первые шаги в 2008 г.)

ПУТЬ В ПРОФЕССИИ

По окончании университета я твердо решил не менять поле деятельности и стал инженером-конструктором на ОАО «АК Рубин», где занимался проектированием гидравлических насосов для отечественного авиационного. После этого трудился в других организациях, где мне довелось заниматься проектированием гидростатической трансмиссии подвижного ж/д состава. Позже, по причине серьезных трудностей в компании, я был вынужден искать другое место работы и после недолгих поисков я стал сотрудником Группы компаний «РГ». Задачи по проектированию гидросистем, озвученные на собеседовании, показались мне весьма интересными, и я принял

предложение. В Группу компаний «РГ» я пришел в октябре 2011 года, на должность инженера-конструктора технической поддержки. А в феврале 2013 года возглавил конструкторский отдел. Меня с детства привлекали различные устройства и механизмы. Уже в школьные годы я мечтал стать конструктором. Будучи студентом, я с большим интересом изучал эту специальность и вникал во все тонкости. Тогда я понял, что самое главное для конструктора - видеть результаты своей работы. Придя в группу компаний «РГ», я получил возможность видеть плоды своих трудов и радоваться им. Представьте себе, насколько приятно осознание того факта, что машина, над созданием которой приходилось работать не одну неделю, не просто работает, а вызывает у обслуживающего персонала бурю восторга.

МОЯ РАБОТА

Сейчас я занимаюсь довольно широким спектром задач: от подбора гидрокомпонентов до раз-

работки гидросистем для различных мобильных и стационарных установок. В мои обязанности входит консультирование конструкторов предприятий и частных клиентов по вопросам расчета различных узлов гидросистем. Постоянно вводится работа с поставщиками гидрокомпонентов по разработке новой продукции. По разработанной конструкторским отделом технической документации предприятиями-изготовителями были выпущены десятки агрегатов. Еще одно активно развивающееся направление в нашей работе - собственное производство гидравлических станций общепромышленного и специального назначения. В настоящее время на рынке гидрокомпонентов очень много игроков. Большинство из них предлагает только поставки оборудования. Сегодня предприятия, выпускающие гидрофицированную технику (автокраны, автовышки, самосвальная и погрузочная техника, буровое оборудование и т.д.), испытывают острую потребность в специалистах в области гидравлики, поэто-



«*Меня с детства привлекали различные устройства и механизмы.*

Уже в школьные годы я мечтал стать конструктором...»

му определяющим фактором при выборе поставщика становится возможность оказания им услуг в области разработки или модернизации гидросистем. Оказывая инженеринговые услуги, Группа компаний «РГ» выходит на более высокий качественный уровень работы по сравнению с конкурентами, осуществляющими лишь продажи стандартного оборудования.

САМЫЕ ИНТЕРЕСНЫЕ ПРОЕКТЫ

Трудно выделить самый интересный проект, лучше скажу об одном из самых успешных. Это проект по модернизации буровой установки ПБУ-2 для ОАО «Геомаш». Первый образец машины был собран мной и Василием Прошиным в опытном цехе ОАО «Геомаш» в г. Щигры Курской области. На сегодняшний день собрано уже более 100 машин за более чем 1,5 года, и претензий к их качеству на завод-изготовитель до сих пор не поступало. За последние полтора года существенно выросло количество

предприятий-потребителей нашей продукции. Ведутся переговоры о модернизации гидросистем для ОАО «Геомаш», ОАО «Коммаш» (г. Арзамас), осуществлены опытные поставки гидрокompонентов для ОАО «Брянский Арсенал», ОАО «Челябинский механический завод».

Сейчас мы ведем активную работу по разработке клапанных блоков для мобильной техники, по внедрению применения промышленных контроллеров для построения системы управления гидравлическими станциями. Активно развивается направление пластинчатых насосов и их применение на мобильной технике различного назначения. В дальнейших планах - переход на гидроагрегаты с управлением по LS-каналу, внедрение пропорциональной гидравлики и систем управления, а также освоение экскаваторной тематики.

Максим Лебедев,
Начальник конструкторского
отдела ЗАО «РГ-Ремсервис»

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ!

ИЮЛЬ:

- 02 Доди Владимир Анатольевич
- 03 Тролова Олеся Константиновна
- 04 Трибанов Станислав Александрович
- 04 Кукунов Сергей Теннадьевич
- 06 Анникова Елизавета Николаевна
- 06 Кустова Татьяна Александровна
- 07 Волков Вячеслав Юрьевич
- 11 Зрелых Евгений Валерьевич
- 11 Стрелков Владимир Федорович
- 12 Лачихин Юрий Яковлевич
- 17 Ледковский Егор Олегович
- 14 Гудз Мария Сергеевна
- 15 Дролов Владимир Николаевич
- 15 Брагина Ольга Вячеславовна
- 16 Швечиков Роман Александрович
- 16 Лочинов Дмитрий Рубьевич
- 18 Костин Александр Евгеньевич
- 20 Редюкина Валерия Витальевна
- 23 Масычев Вячеслав Егорович
- 23 Овчинников Магир Анатольевич
- 25 Назарова Вероника Викторовна
- 25 Савочкин Александр Григорьевич
- 25 Литягина Ольга Олеговна
- 28 Лыхтеев Евгений Валерьевич
- 30 Ретунский Андрей Алексеевич
- 30 Назин Сергей Викторович
- 30 Куропаткина Марина Анатольевна

АВГУСТ:

- 01 Петрушин Сергей Михайлович
- 05 Петров Сергей Иванович
- 07 Мубанов Андрей Теннадьевич
- 07 Сапошуккина Анжела Тариковна
- 07 Подольская Марина Вячеславовна
- 10 Тришин Алексей Иванович
- 10 Мушкевич Александр Анатольевич
- 11 Баранов Александр Васильевич
- 11 Неклюдова Светлана Юрьевна
- 11 Белов Сергей Алексеевич
- 13 Поляков Михаил Власович
- 17 Казанов Юрий Викторович
- 19 Завиженец Александр Александрович
- 21 Барыкин Михаил Иванович
- 22 Аксенова Оксана Сергеевна
- 25 Раевский Алексей Александрович
- 26 Лазарева Ольга Владимировна
- 28 Кудряшева Татьяна Андреевна
- 28 Донотов Игорь Александрович
- 29 Горбачев Андрей Владимирович
- 31 Макаченко Владимир Петрович

ВАКАНСИИ

ГРУППЫ КОМПАНИЙ «РГ»

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

Условия:

- Зарботная плата от 50 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Удобный проезд из Москвы и области.

Обязанности:

- Активные самостоятельные продажи (гидрокомпоненты: уплотнения, трубы и штоки, РВД и фитинги).
- Увеличение объемов продаж отдела и расширение клиентской базы.
- Полное ведение клиентов: активный поиск, заключение договоров и составление спецификаций, отслеживание дебиторской задолженности, организация отгрузки и контроль доставки. Решение и сглаживание конфликтных ситуаций с клиентами.

Требования:

- Мужчина/женщина 20-30 лет.
- Опыт оптовых продаж от 2-х лет.
- Высшее образование (желательно техническое).
- Навыки активного поиска клиентов, ведения переговоров, деловой переписки.
- Техническая грамотность, стрессоустойчивость, легкообучаемость, активная жизненная позиция.

АВТОСЛЕСАРЬ

Условия:

- Зарботная плата от 30 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00)
- Бесплатное питание и спецодежда.
- Удобный проезд из Москвы и области.

Обязанности:

- Ремонт грузовых автомашин и строительно-дорожной техники (в основном гидроузлов и гидроагрегатов).

Требования:

- Мужчина, 20-40 лет.
- Опыт аналогичной работы от года.
- Отсутствие вредных привычек.

ЭЛЕКТРОМОНТЕР

Условия:

- Зарботная плата от 35 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Спецодежда.

Обязанности:

- Электромонтажные работы.
- Ремонт технологического оборудования.

Требования:

- Мужчина до 55 лет.
- Опыт работы на производстве от 3-х лет.
- Допуск к работе в электроустановках не менее 2-3 группы.

СЛЕСАРЬ-РЕМОНТНИК МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ

Условия:

- Зарботная плата от 30 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Спецодежда.

Обязанности:

- Ремонт металлообрабатывающих станков и оборудования (токарных, фрезерных и других).

Требования:

- Обязательно опыт аналогичной работы на промышленных предприятиях от 2-х лет.
- Отсутствие вредных привычек.

КОНСТРУКТОР-ГИДРАВЛИК

Условия:

- Конкурентоспособная зарботная плата.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Возможности профессионального и карьерного роста.

Обязанности:

- Проектирование гидравлических систем, со-провождение и внедрение в производство.
- Подбор гидравлического оборудования, поиск аналогов, консультации клиентов.
- Оформление конструкторской документации.

Требования:

- Мужчина от 25 лет.
- Высшее техническое образование.
- Опыт работы конструктором-гидравликом от 2-х лет.
- Уверенный пользователь SolidWork или других аналогичных программ.

ФРЕЗЕРОВЩИК

Условия:

- Конкурентная зарботная плата от 30 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Спецодежда.
- Удобный проезд личным и общественным транспортом из Москвы и области.

Обязанности:

- Фрезерная обработка металла

Требования:

- Мужчина, 23-55 лет.
- Опыт аналогичной работы от 2-х лет.
- Без вредных привычек.

Отдел кадров
Группы компаний «РГ»:
тел.: (495) 225 61 00, доб. 220